



# Lease

**KIA Lease** est la formule de leasing opérationnel pour le client professionnel de KIA. KIA Lease s'efforce d'offrir au client une qualité de service optimale au prix le plus avantageux. Le client KIA Lease ne reçoit qu'une seule facture par mois qui reprend tous les frais relatifs au véhicule. Le client peut se concentrer pleinement sur son cœur de métier étant donné que toute l'administration et toutes les risques liés aux

assurances automobiles, gestion des sinistres, taxe de circulation et impôts, voitures de remplacement ou factures d'entretien seront gérés et traités pour lui. Le prix de leasing est calculé en fonction du kilométrage envisagé par an et de la durée locative choisie par le client. Le client peut même prévoir une carte carburant pour la voiture ou inclure des pneus hiver dans le coût mensuel fixe.

## **La formule KIA Lease comprend:**

L'amortissement  
La taxe de circulation  
La taxe de mise en circulation  
Les intérêts  
Les frais d'administration  
La gestion des dégâts

L'entretien et les réparations  
Les pneus  
L'assistance en Belgique et à l'étranger  
Le paquet d'assurances  
(Perfecta, RC, AJ, Assistance corporelle Conducteur)  
Le véhicule de remplacement

## **Les avantages de cette formule complète et simple sont clairs:**

- Financement du véhicule par Arval.
- Pas de préfinancement de la TVA, des primes d'assurances ou des taxes.
- Vous ne payez la TVA que sur la différence entre le prix du véhicule neuf et la valeur résiduelle.
- La valeur résiduelle maximale garantit un loyer mensuel faible.
- Budgétisation et répartition claires de vos coûts.
- Vous ne prenez aucun risque opérationnel.
- Administration facile et gain de temps grâce à une seule facture par mois.
- Votre concessionnaire est votre interlocuteur central.



**KIA Lease** s'adresse à des clients professionnels de KIA qui veulent gérer leurs véhicules de façon optimale, aussi bien en termes de réduction des coûts que de service fourni. Tout indépendant ou titulaire d'une profession libérale peut faire la demande d'une formule KIA Lease, l'acceptation de crédit est confirmée dans

les 24 heures. En raison des économies d'échelle, les coûts opérationnels sont réduits pour le client et la facilité d'utilisation est assurée par l'éventail complet des services qui lui sont proposés grâce auxquels il n'assume plus de risque opérationnel et ne doit plus investir de temps dans son parc automobile.

<b>Comparaison</b>	<b>Achat</b>	<b>Leasing financier</b>	<b>Leasing opérationnel</b>
<b>Au niveau juridique</b>	L'acheteur devient le propriétaire.	La société de leasing est propriétaire jusqu'à ce que le propriétaire lève l'option d'achat.	La société de leasing est le propriétaire; le client est le locataire.
<b>Au niveau comptable</b>	Achat sur le bilan d'entreprise, ce qui limite les ressources propres.	Achat sur le bilan d'entreprise, ce qui limite les ressources propres.	Pas d'impact sur les ressources propres ni sur le ratio d'endettement; opération hors bilan.
<b>Option d'achat</b>	n/a	Oui	Non. La reprise peut se faire à la valeur marchande.
<b>Préfinancement TVA et TMC</b>	Oui	Non	Non
<b>Risque valeur de revente</b>	A charge de l'acheteur.	A charge du locataire étant donné que la valeur résiduelle < la valeur de revente.	A charge de la société de leasing.
<b>TVA</b>	TVA sur l'achat et les frais récupérable à 50% maximum. 26,75% de taxes sur l'assurance omnium.	TVA sur la location et les frais récupérable à 50% maximum. 26,75% de taxes sur l'assurance omnium.	TVA sur le prix de location et les frais récupérable à 50% maximum. Rien que 10,5% de TVA sur l'assurance Dommages propres.
<b>Avantages</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Propriétaire juridique</li> <li>• Pas de charges d'intérêt</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Répartition partielle des coûts</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gain de temps</li> <li>• Budgétisation simple</li> <li>• Répartition totale des coûts</li> <li>• Economies d'échelle société de leasing</li> <li>• Pas de risque d'exploitation</li> <li>• Gestion efficace des véhicules</li> </ul>

### **Flux de travail KIA Lease:**

- En collaboration avec le client, la voiture est composée et la durée locative et le kilométrage souhaités sont déterminés. Le client peut ajouter des pneus hiver ou une carte carburant au contrat.
- Le prix de leasing est calculé sur l'outil Web. L'offre et les Conditions générales de vente peuvent être imprimées et signées par le client.
- Dès réception de l'offre signée, la demande de crédit est traitée et Arval commande la voiture chez le concessionnaire.
- La voiture est immatriculée par Arval et livrée par le concessionnaire.
- Le concessionnaire fait le suivi du client au cours du contrat et effectue l'entretien et les réparations.
- A la fin du contrat, le client restitue la voiture chez Arval ou chez le concessionnaire.

